

Sorgen Sie mit Ihrer Kompetenz für begeisterte Kunden bei Energieversorgungs-Unternehmen.



Technischer Kaufmann Vertrieb (m/w)

Die seit über 30 Jahren bestehende Optimatik AG gehört zu den führenden Schweizer Anbietern von innovativen Software-Lösungen für Energieversorgungs-Unternehmen. Mit über 30 Spezialisten und Experten sorgt Optimatik für Effizienz- und Wettbewerbsvorteile bei ihren Kunden.

Zur Erweiterung unseres Teams suchen wir einen Technischen Kaufmann (m/w).

Ihre Aufgaben:

Für unsere anspruchsvollen Kunden erstellen Sie umfassende und aussagekräftige Angebote sowie Ausschreibungsunterlagen. Während der Angebotsphase halten Sie engen Kontakt zu unseren Kunden, Beratern und den internen Abteilungen. Sie unterstützen unseren Leiter Vertrieb und unseren Verkaufs-Aussendienst. Ebenfalls sind Sie für die Erstellung von Angebotsvorlagen und Produktbeschreibungen zuständig.

Mit Ihrem Fachwissen und Ihrer angenehmen Kommunikation sind Sie häufig erste Ansprechperson für Fragen zu den Funktionen und Preisen unserer Lösungen. Nach der Angebotsphase sind Sie für das korrekte Anlegen der Projekte in unserem ERP-System und für die Ausführung der notwendigen Bestellungen und Verträge zuständig.

Ihr Profil:

Sie verfügen über eine technische Berufslehre und haben sich im kaufmännischen Bereich weitergebildet - zum Beispiel zum Technischen Kaufmann. Ein grosses Interesse an Informatik-Lösungen erleichtert Ihnen den Aufbau des Fachwissens zu unseren Produkten. Ebenfalls sind Sie sehr kommunikativ und haben eine schnelle Auffassungsgabe. Eine sorgfältige Arbeitsweise sowie eine gute mündliche und schriftliche Ausdrucksweise in der deutschen Sprache sind sehr wichtig. Die Verständigung auch auf Französisch ist nicht Bedingung, jedoch von grossem Vorteil. Technische Fragestellungen und deren praktische Umsetzung begeistern Sie. Weiter verfügen Sie über Verhandlungsgeschick, denken unternehmerisch und sind ein hoch motivierter Teamplayer.

Unser Angebot:

Sie finden bei uns nebst zeitgerechten Anstellungsbedingungen ein motiviertes und dynamisches Team, flexible Arbeitszeiten, tolle Kunden und führende Produkte. Diese interessante Tätigkeit und unser wachsendes Unternehmen ermöglichen Ihnen vielfältige Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten. Packen Sie die einmalige Chance, mit Ihrer Kompetenz die anstehenden Herausforderungen der Energiestrategie 2050 mitzugestalten.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Foto per Mail an Alexandra Keller personal@optimatik.ch.

Optimatik AG

Alte Haslenstrasse 5

9053 Teufen

T +41 71 791 91 00

personal@optimatik.ch

www.optimatik.ch